

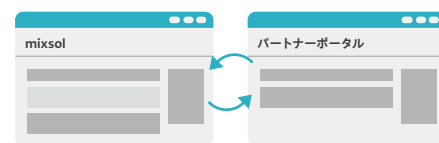
オプション機能

名刺管理



紙の名刺をスマホで撮影またはスキャンすると、AI-OCRで読み取り、顧客情報を追加・上書き更新します。オンライン名刺にも対応しており、URLで簡単送信できます。

企業間ポータル



mixsolに登録されている情報を、顧客・協会社向けサイトで共有できます。顧客・協会社は、ログインID・パスワードを入力すると、許可された情報のみ閲覧・編集ができます。

料金プラン

基本利用プラン

セットアップ費用
50,000 円

+

操作説明費用
100,000 円

+

月額利用料
2,200 円/1名

導入・運用支援プラン

SE 導入支援

雛形のアプリのカスタマイズ

+

運用支援

運用後も安心のサポート

オプション(月額利用料)

名刺管理
800 円/1名

企業間ポータル
800 円/1名

※表示価格はすべて税抜き価格です。※最低利用期間は1年です。※ソリューションの内容や価格は予告なく変更される場合があります。最新の情報につきましては、お問い合わせください。※導入・運用支援プランの料金は別途お問合せください。※プラグイン、連携先のサービスは別途利用料が発生します。※実際の料金は、設定変更の有無、サポート範囲などによって変動いたします。詳細はお問い合わせください。

顧客のあらゆる情報を一元管理



案件管理



顧客管理



売上管理



まずは顧客管理に関する悩みをご相談ください



mixsol 顧客管理



株式会社COEL coel-inc.jp

本社 名古屋市西区牛島町6-1 名古屋ルーセントタワー27階 Tel: 052-559-2727

東京オフィス 新宿区西新宿一丁目6-1 新宿エルタワー14階 Tel: 03-4226-2727

大阪オフィス 大阪市北区西天満一丁目2-5 大阪JAビル4F Tel: 06-4977-2727

※本カタログ内容は2025年4月現在のものです ※記載された内容および金額は変更となる場合がございます ※記載されている製品名・会社名は、各社の登録商標または商標です (ver.2.0)

販売元

ctc SolutionLINK

中部テレコミュニケーション株式会社

<https://www.ctc.jp/>



mixsol

顧客・案件管理ソリューション

あらゆる顧客情報や案件情報をひとつにまとめて管理し 業務効率とスピードを大幅向上します。

顧客情報がバラバラの状態になっていませんか？



個人ごとにバラバラに
管理しているため
全体の情報を把握できない



Excel



データベース



個人PC

手入力や重複入力項目が
多く、更新忘れや
フォロー漏れが多発

\ mixsol なら /

これらの全ての情報をまとめて管理！情報共有もスムーズに。

顧客管理

案件管理

名刺管理

契約書管理

売上情報参照

外部サービス
連携

問い合わせ・
クレーム管理

経営
ダッシュボード

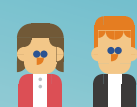
サポート

営業担当

総務担当

経理担当

経営者



mixsol 顧客・案件管理ソリューションの **03** つのポイント

// ポイント **01** //

タブを切り替えるだけで
顧客に関する情報が
すぐにわかる

全社員が必要な情報に素早く正確に
アクセスできるので、部門間の連携が
しやすくなり、業務効率とチームワーク
の向上を実現します。



// ポイント **02** //

簡単カスタマイズ

mixsolはカスタマイズ性が高く、管理項目
の追加や名称変更ができます。

// さらにmixsolなら //

むずかしい初期構築はお任せで
業種・業務にフィット

SEが業務課題や現状の運用をヒアリ
ングし、使いやすい環境を構築して
提供します。また、運用中に変更した
い項目が発生した場合は、ご自身で
簡単に変更することもできます。



// ポイント **03** //

データが一目でわかる経営ダッシュボード

登録されたデータを、グラフやリストで視覚的にわかり易く
見える化します。例えば、日々の売上情報もリアルタイムで
ダッシュボードとして把握できます。



mixsol 顧客・案件管理ソリューションの主な機能

顧客管理

取引先名、担当者名など顧客に関するあらゆる情報を管理できます。管理項目は自由に変更・追加ができます。写真やファイルも顧客情報と一緒に管理できます。

案件管理

案件の進捗管理や工程管理、活動履歴の管理などが行えます。案件ごとに、契約書やドキュメントなどのファイルを保管することも可能です。

名刺管理

AI-OCRにより紙名刺をデジタル化し、取引先マスタ、連絡帳を自動作成します。また、オンライン名刺交換も可能です。
※オプション

契約書管理

顧客、案件情報と契約書を紐づけて管理できます。契約状況の進捗確認や契約書の検索、共有をスムーズにします。



売上情報管理

ERPの売上傳票、仕入伝票の情報を自動取得します。伝票を見ながらの社内コミュニケーションを可能にします。

外部サービス連携

顧客管理に登録したデータと外部サービスをつなぎ、例えば、電子契約や電子帳簿保存法、請求書発行などの運用を効率化します。
※オプション

問い合わせ・クレーム管理

問合せ・クレームの記録とそれに対する社内の活動履歴、対応状況を管理できます。案件の引き継ぎ対応がスムーズになり、共有漏れを防ぎます。

経営ダッシュボード

顧客管理に登録された情報を自動でダッシュボード化します。売上情報や取引先ごとの売上高をリアルタイムで把握できます。